



Networking

„Jeśli ktoś sukcesu pragnie, zawsze znajdzie do niego drogę. Jeśli ktoś sukces nie chce, zawsze znajdzie wymówkę.”

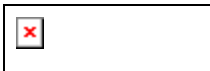
Henry Ford



Arena Rabatów to:

- Docelowo największa w Polsce baza firm oparta na rekomendacjach wzbogacona o spotkania networkingowo-integracyjne.
- Projekt, który umożliwi Państwu szybki dostęp do sprawdzonych partnerów biznesowych.
- Idealne miejsce na zdobywanie nowych klientów oraz promowania Państwa firmy.

Wspierają nas między innymi:





Szukając czegokolwiek w internecie, zapewne zauważyli Państwo że:

- Trudno jest skontaktować się w poszczególnymi osobami w firmie ponieważ na stronach internetowych przeważnie jest podany kontakt ogólny.
- Firmy niechętnie udzielają rabatów przy pierwszym zamówieniu.
- Nigdy nie mamy pewności czy firma której zlecamy po raz pierwszy wykonanie usługi jest godna zaufania, uczciwa i kompetentna.



Dlatego postanowiliśmy stworzyć bazę firm, która jest przeciwieństwem standardowych katalogów firm.

Zaufali nam między innymi:





Arena Rabatów wyróżnia się tym, że:

- Umożliwiamy bezpośredni i łatwy dostęp do kompetentnych pracowników w firmie,
- Każdy uczestnik projektu korzysta z wynegocjowanych przez nas rabatów,
- Stworzyliśmy system rekomendacji, dzięki któremu mogą Państwo współpracować ze sprawdzonymi partnerami biznesowymi.



ARENA RABATÓW

Arena Rabatów to także regularne spotkania networkingowe, które zawsze połączone są z integracją:



Dodatkowo mogą Państwo:

- Korzystać z Prowizyjnego Programu Partnerskiego (PPP) umożliwiającego generowane dodatkowych zysków.
- Promować swoją firmę podczas naszych spotkań biznesowych poprzez goszczenie uczestników projektu Arena Rabatów w swojej firmie lub prezentując im swoje usługi.



Główną korzyścią dla Państwa firmy jest:

- Korzystanie z sprawdzonych partnerów biznesowych,
- System rekomendacji potwierdzający wiarygodność Państwa firmy,
- Stały kontakt z przedsiębiorcami na spotkaniach biznesowych połączonych z integracją,
- Pomoc w zdobywaniu klientów poprzez nasze sieci kontaktów,
- Korzystanie z Prowizyjnego Programu Partnerskiego, który zarówno generuje Państwu dodatkowy dochód, jak i przyczynia się do większego zainteresowania Waszą firmą.

Czym jest networking?

- Budowanie sieci kontaktów,
- Sposób osiągania celów biznesowych,
- Promowanie osiągnięć innych ludzi.



Prezentacja

- Imię i nazwisko + nazwa firmy/uczelni
- Czym się zajmuje
- Imię i nazwisko + nazwa firmy/uczelni + hasło/motto
- Czy wiecie, że ... i dlatego...
- Czy kiedykolwiek zastanawialiście się nad ... Zauważyliście, że ...

Zasady networkingu:

- Podanie wizytówki
- Ty/Pan
- Postawa ciała
- 2 pytania (czym się zajmujesz? Jak moglibyśmy nawiązać współpracę?)
- Czas rozmowy
- Zakończenie
- Opisanie wizytówki



ARENA RABATÓW

Aby dowiedzieć się więcej na temat projektu, zapraszam do kontaktu.



Dorota Mastalska

Właściciel

515 061 862

dorota.mastalska@masto.pl

www.arenarabarow.pl

ul. Mogilska 43/1003

31-545 Kraków